

Diese Idee ist eine Erweiterung zur erstgenannten Idee und hängt somit zusammen. Die Idee kann umgesetzt werden. Bitte meldet Euch bei mir, wenn die Idee fertig umgesetzt ist ich möchte diese Idee dann selbst in der Realität anschauen und vor allem auch selbst nutzen. Vielen Dank!

Diese erste Ergänzungsmöglichkeit entspringt nicht dem Profitgedanken, sondern dem sozialen Gedanken. Eben „gemeinsam mehr zu erreichen“. Es können Partnerschaften auf- und ausgebaut werden. Es können auch Werbe- und Marketingkooperationen entstehen in Form einer gemeinschaftlichen Webseite und/oder eines gemeinschaftlichen Blogs, der jeweils mehr oder weniger (je nach Vereinbarung) beworben wird, durch Online-/Offlinemarketing. Es bestehen wirklich viele tolle Möglichkeiten, die es noch nicht in dieser Form, in diesem Format gibt.

Alle aktiven Plattformnutzer, die von einer Idee zur fertigen, ausgereiften Ideenumsetzung gelangen, um diese beispielsweise als Software Lizenzen weiter zu verkaufen, erhalten eine regelmäßige Plattformeinnahmen-Zahlung, denn die Plattform möchte Ideengeber und Ideennehmer bei der Realisierung Ihrer Träume fördern, fordern, unterstützen und den Verkauf der fertig gestellten Ideen erfolgreich und realisierbar machen. Dadurch erzielt nicht nur der Ideengeber und Ideennehmer und/oder Programmierer und/oder Hersteller/Produzent/Fabrikant Möglichkeiten, Chancen und neue Einnahmenfelder, sondern auch die Plattform Betreiber/innen durch ein gut ausgerechnetes Modell. Den Grund-Ideen Entwurf in aller Ruhe anschauen. Vielen Dank!

Plattform Ergänzung (Möglichkeiten) 1

Nutzung der direkt angebotenen Web-/Downloadshop Lösungen an/über die Plattform:

25 Prozent der gesamten Netto Einnahmen (monatlich) gehen an die Plattform, der Rest, also 75 Prozent netto (monatlich) wird ausbezahlt an den Verkäufer der/des Produkte/Produktes. Diese Zahlung wird über die Plattform abgewickelt, z. B. via AmazonPay, Paypal, PayDirekt, Sofortüberweisung und dergleichen Zahlungssysteme!

Zusätzlich: Mögliche Nutzung eigener Web-/Downloadshop Lösungen (NICHT über die die Plattform angebotenen):

Andere Plattformen zum Online-Verkauf (z. B. Shopify und dergleichen)
Andere Shop-Systeme, z. B. von Programmierern programmiert, gehostet und rechtssicher verwaltet:

Beispiele: Woocommerce Tool (WordPress), Magento-System und dergleichen.

KEINE Nutzungsgebühren, in Form von einer Nettoverkaufsprovision gehen an die Plattform. So kann über mehr Wege verkauft werden. Einerseits über die Plattform und andererseits über eigene Shopsysteme und Shopwege.

Plattform Ergänzung (Möglichkeit) 1

Beispielhafte Zahlungssysteme:

AmazonPay: <https://pay.amazon.com/de>

PayPal: <https://paypal.com/de/home>

PayDirekt: <https://paydirekt.de/haendler/index.html>

Sofortüberweisung: <https://sofort.com>

Klarna: <https://klarna.com/de/verkaeuer>

Eigenes Fidor Bank Zahlungssystem für Web- und Downloadshopsysteme

Eigenes Holvi Bank Zahlungssystem für Web- und Downloadshopsysteme

Eigenes N26 Bank Zahlungssystem für Web- und Downloadshopsysteme

Paysafecard: <https://paysafecard.com/de-de>

Neteller: <https://neteller.com/de>

Skrill: <https://skrill.com/de/haendler>

Weitere Möglichkeiten = Umso mehr Möglichkeiten desto wahrscheinlicher

ist ein Kauf von vielen verschiedenen Kunden/mehr Möglichkeiten weckt

Vertrauen und bietet Entscheidungsspielraum

Plattform Ergänzung (Möglichkeit) 1

Verkauf von z. B. Download
Dateien:
Vollautomatisch nach
Zahlungseingang wird die
Download Datei über den Shop
(Kundenlogin) im Kundenbereich
zur Verfügung gestellt. Per Email
wird die Datei ebenso gesendet
und/oder zumindest eine
Verlinkung zum Dateien
Download, vor allem dann wenn
die Datei für einen Email
Anhang zu groß sein sollte.

Kunden-Plattform: Eine angebundene
Kundenplattform sorgt dafür auf mehr
Interesse, als Verkäufer zu stoßen.
Kunden können anhand einer Kategorien
Auflistung und übersichtlichen Sortierung
Ihre gesuchten und gewünschten
Produkte schneller finden. Registrierte
Kunden erhalten einen Rabatt (z. B. 5
Prozent dauerhaft).
Kunden können Affiliate Partner werden.
Durch Affiliate Provisionen kann der
Kunde Einnahmen generieren und diese
Einnahmen zum Einkaufen verwenden
und/oder sich auf sein Konto auszahlen
lassen. Affiliate Partner erhalten einen
etwas höheren Rabatt (z. B. 10 Prozent
dauerhaft). Die Affiliate Verlinkung kann
z. B. in eigenen versandten Mails
eingebaut werden.

Plattform Ergänzung (Möglichkeit) 1

Plattform Einnahmen durch verschiedene Möglichkeiten (beispielsweise Partnershops die Affiliate Partnerschaften anbieten, nach dem "gynny.de" Prinzip). Mehr Plattform Einnahme Möglichkeiten bedeutet auch mehr Einnahmen, die verteilt werden können und selbst auch zum Teil einbehalten werden können.

25 Prozent der Netto Einnahmen durch die Plattform angebotenen und nutzbaren Web-/Downloadshops jedoch nur wenn tatsächlich Verkäufe statt finden.

Verkaufsumsatz der realisierten/fertig gestellten Ideen, Rechnung:

100 Prozent der Netto Einnahmen, nach Steuern und Kosten, davon werden 25 Prozent einbehalten und 75 Prozent direkt ausbezahlt an den/die Verkäufer. 25 Prozent ist somit die Nutzungspauschale!

Plattform Einnahmen netto 100 Prozent

Von diesen netto 100 Prozent Einnahmen werden 70 Prozent netto auf alle aktiven Plattform Nutzer/innen verteilt: Ideenumsetzer und aktive Verkäufer, von z. B. Download Dateien (als Lizenzen) verkauft werden. Nur aktive Nutzer/innen erhalten etwas von diesen 70 Prozent Plattform Einnahmen Pool!

10 Prozent behält die Plattform für Marketing Kosten und 20 Prozent für die Aufrechterhaltung der Plattform (siehe nächstes Blatt)!

Plattform Ergänzung (Möglichkeit) 1

10 Prozent der Netto Gesamt-Einnahmen, durch verschiedene Möglichkeiten behält sich die Plattform ein, um Marketing Kosten stemmen zu können.

Marketing Beispiele:

Affiliate Partnerschaften

Influencer Partnerschaften

PayPerClick Kosten (Suchmaschinen Marketing)

Socialmedia Marketing Kosten (PayPerClick)

Allgemeine Online Marketing Arten Kosten

Allgemeine Offline Marketing Arten Kosten

Eventuell (je nach Gesamteinnahmen): TV Werbung, Kino Werbung, Radio Werbung, Print-Werbung und dergleichen mehr Möglichkeiten, um viel Bekanntheit für die Plattform zu fördern und zu erreichen!

Netto Einnahmen: 100 Prozent zur Plattform

70 Prozent dieser Einnahmen gehen zu aktiven Plattform Nutzer/innen

10 Prozent behält die Plattform für Marketing/Werbung

20 Prozent für den Betrieb und sonstiges

20 Prozent der Netto Gesamt-Einnahmen behält sich die Plattform ein für: Neue Ideen/Erweiterungen, Updates, Support, Löhne/Gehälter, Verwaltung, Rechtssicherheit, Steuerrechtliche-Sicherheit, IT-Sicherheit, Server/Hosting, Wartungen, Kommunikation, Verbesserungsideen und Wünsche der Nutzer/innen und: Allgemein Aufrecht-Halten des Plattform Services/Betriebs.

Plattform Erweiterung (Möglichkeit) 1

Einnahmen an die Plattform durch Marketing Angebote für die Plattformnutzer/innen, die Ideen verwirklichen möchten und die umgesetzten Ideen dann auch aktiv/passiv (vollautomatisch) verkaufen möchten.

Service für Marketing Möglichkeiten.
Service für Dropshipping, z. B. in Kooperation mit Amazon Dropshipping Programm

Blog Erfahrungsbereiche/Gastbeiträge die kostenpflichtig angeboten werden!
Webseiten/Landingpages die eingerichtet werden gegen eine Gebühr!
Mail-Newsletter regelmäßige Nennung, für einen bestimmten Zeitraum oder einmalige Nennung immer gegen eine Gebühr!
Forum-Nennung gegen Gebühr! Und weitere Werbe-/Marketingmöglichkeiten, einfach nach Wunsch, über die Plattform kostenpflichtig umgesetzt!
Möchte ein Plattformnutzer/eine Plattformnutzerin Marketing für Ihre angebotenen Waren/Produkte und/oder Download-Dateien durchführen, erzielt die Plattform dadurch Einnahmen!

Blog: <https://marcosvideokurse.wordpress.com>

Webseite: <https://wissen-hilft-uns-allen.jimdo.com>

Datum der Idee: 15. Mai 2017

Marco Lerner

Ich freue mich diese Idee umgesetzt zu sehen.

Herzliche Grüße

Marco